



Responsable technico-commercial (H/F)

Comprendre la technique. Concevoir des solutions. Enthousiasmer les clients.

La société **Schwab-Feller AG**, dont le siège est à **Büren an der Aare**, est une entreprise suisse établie, reconnue pour sa grande compétence technique et sa longue expérience dans le développement et la fabrication de composants de précision exigeants destinés à l'industrie horlogère. Nos clients comptent sur notre qualité, notre capacité d'innovation et une collaboration respectueuse entre partenaires de confiance.

Afin de renforcer notre équipe, nous recherchons une personnalité techniquement expérimentée, qui prend plaisir à développer des solutions en collaboration avec les clients et à agir comme contact privilégié entre le client, le développement, la construction, la production et la qualité.

Votre mission

Dans cette fonction clé, vous êtes le sparring-partner technique de nos clients et nos fournisseurs et les accompagnez dans le développement et la mise en œuvre de solutions exigeantes autour du ressort moteur et des composants associés. Vous échangez sur un pied d'égalité avec les départements de développement, les bureaux techniques et les constructeurs de nos clients et fournisseurs, les conseillez sur des questions techniques et coordonnez la collaboration avec les services internes, du développement à la production en série, en passant par l'industrialisation.

Vos tâches comprennent notamment :

- Conseil technique et suivi des clients existants
- Analyse et évaluation de problématiques techniques
- Élaboration de solutions en collaboration avec les clients et les spécialistes internes
- Coordination entre le client, le fournisseur, le développement, la construction, la production et la qualité
- Accompagnement de projets de développement et d'industrialisation
- Évaluation de la faisabilité technique de nouvelles exigences et applications
- Participation active au développement continu des produits et des processus
- Développement de relations clients durables et basées sur la confiance

Votre profil

Pour cette fonction exigeante, nous recherchons une personnalité disposant d'une solide compréhension technique de l'industrie horlogère et de ses processus de fabrication, d'un esprit analytique ainsi que de la capacité à expliquer des sujets complexes de manière claire et compréhensible. Vous avez idéalement entre 30 et 45 ans, êtes à l'aise aussi bien dans les discussions techniques que dans les échanges directs avec les clients et savez réunir des intérêts différents autour de solutions solides et viables.

Vous apportez :

- Formation d'horloger/ère, de constructeur/trice horloger/ère ou formation technique comparable dans l'industrie horlogère, complétée par de solides connaissances en gestion d'entreprise ou une formation continue correspondante
- Expérience dans le développement, la construction, l'industrialisation ou la gestion de projets techniques Français de langue maternelle
- Bonnes connaissances de l'allemand, un atout
- Plaisir à échanger avec les clients et les spécialistes techniques
- Forte capacité d'analyse et de pensée interdisciplinaire
- Sens élevé des responsabilités et orientation solutions

Ce qui vous attend

Une activité extrêmement responsable, autonome et exigeante, au sein d'un environnement d'entreprise marqué par la tradition, doté d'une orientation internationale et ancré dans les valeurs pragmatiques du Seeland bernois.

Intéressé/e ?

Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature complet avec photo, en indiquant la **référence 26-2208**, par e-mail à bewerbung@propers.ch. La discrétion est pour nous une priorité absolue ; vos documents seront donc traités avec toute la confidentialité requise. Pour tout renseignement complémentaire, Monsieur Dieter Blaser, consultant responsable du mandat, se tient volontiers à votre disposition au **034 420 01 23**.

Nous examinons exclusivement les candidatures de personnes disposant d'une expérience avérée dans l'industrie horlogère et pertinente pour la fonction. Les candidatures ne répondant pas à ce critère essentiel ne pourront pas être prises en considération et ne feront pas l'objet d'une réponse individuelle.