



Technischer Berater / Projektleiter Kälte- & Klimatechnik (100%)

Ihr nächster Schritt in der Kältetechnik – näher am Kunden, näher am Projekt.

Unsere Mandantin ist ein etabliertes Schweizer Unternehmen in der gewerblichen und industriellen Kältetechnik im **Region Bern**. Mit einem eingespielten Team werden kundenspezifische Kälte- und Klimaanlage geplant, realisiert und in Betrieb genommen – von klassischen Gewerbe- und Klimakälteanlagen bis zu anspruchsvollen Industrie- und Speziallösungen.

Für den weiteren Ausbau des Teams suchen wir **per sofort oder nach Vereinbarung** eine technisch starke Persönlichkeit, die Kälte- und Klimatechnik versteht, gerne mit Kunden im Austausch steht und Projekte vom ersten Gespräch bis zur Umsetzung mitträgt.

Was Sie erwartet

In dieser Funktion beraten Sie bestehende und neue Kunden, nehmen Bedürfnisse auf, klären technische Anforderungen und entwickeln gemeinsam mit dem internen Team passende Lösungen. Sie erstellen Angebote, begleiten den Entscheidungsprozess und bleiben auch nach Auftragserteilung nahe am Projekt. Dabei verbinden Sie Technik, Kundenkontakt und Projektkoordination – ohne dass Sie ein klassischer Verkäufer sein müssen.

Was Sie mitbringen

Gesucht ist eine Person aus der Kälte-, Klima- oder HLKK-Branche, zum Beispiel als Kältemonteur, Servicetechniker, Gebäudetechnikplaner, Projektleiter, Techniker HF oder mit vergleichbarem technischem Hintergrund. Wichtig sind praktisches Verständnis, Freude am Kundenkontakt, eine selbstständige Arbeitsweise und der Wunsch, mehr Verantwortung zu übernehmen. Verkaufserfahrung ist willkommen, aber nicht zwingend – entscheidend sind Persönlichkeit, Verbindlichkeit und technisches Gespür.

Diese Stelle eignet sich besonders für Kältefachleute, die nicht mehr ausschliesslich montieren oder Service leisten möchten, sondern ihre Erfahrung stärker in Beratung, Kundenbetreuung und Projektentwicklung einbringen wollen.

Was Ihnen geboten wird

Es erwartet Sie eine vielseitige Aufgabe mit kurzen Entscheidungswegen, viel Eigenverantwortung und direktem Einfluss auf die Marktbearbeitung. Sie arbeiten in einem familiären, unkomplizierten Umfeld, nutzen moderne Arbeitsmittel und profitieren von einem Firmenfahrzeug auch zur Privatnutzung, mindestens 25 Ferientagen, Weiterbildungsmöglichkeiten sowie einem attraktiven und flexiblen Arbeits- und Vergütungsmodell.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto, die Sie uns unter Angabe der **Referenznummer 26-2206** per E-Mail an **bewerbung@propers.ch** zustellen. Für weitere Auskünfte steht Ihnen der zuständige Berater, Herr Beat Hebeisen, unter der Nummer **034 420 01 29** gerne zur Verfügung.