



CAPrint
High Speed Digital Printing

Die **CAPrint AG** mit Sitz in Brugg BE entwickelt, produziert und vertreibt weltweit modernste Digital-Druckmaschinen im Hochgeschwindigkeitsbereich. Darin sind wir Weltklasse! Denn: Unsere neue Technologie revolutioniert die Verpackungsindustrie und löst konventionelle Druckmaschinen ab. Das Prädikat "Swiss Made" ist aber nur dann wertvoll, wenn wir technologisch weiterhin an der Spitze bleiben. Dazu brauchen wir grossartige Mitarbeitende, die ihre Fähigkeiten einbringen und sich mit uns weiterentwickeln wollen.

Wir sind ein junges, sympathisches Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und einem hochmotivierten Team.

Für unseren nächsten Wachstumsschritt suchen wir dich als

Sales Manager International

– eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit, die neue Märkte erschliesst und unser internationales Wachstum aktiv mitträgt.

Deine Aufgabe

Du identifizierst eigenständig potenzielle Neukunden in definierten Zielindustrien und entwickelst Strategien, um diese erfolgreich zu gewinnen. Dabei verantwortest du den gesamten Verkaufsprozess – von der ersten Kontaktaufnahme über Präsentationen und Angebotserstellung bis zu Vertragsverhandlungen und zum Abschluss.

Du baust nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf Entscheidungsebene auf, erkennst Marktpotenziale frühzeitig und bringst deine Erkenntnisse aktiv in unsere Vertriebs- und Produktstrategie ein. Als zentrale Schnittstelle zwischen Kunde und Unternehmen repräsentierst du unsere technologische Kompetenz mit Überzeugungskraft und Professionalität.

Dein Profil

Du verfügst idealerweise über Erfahrung im B2B-Vertrieb, vorzugsweise in einem technischen oder industriellen Umfeld. Auch als ambitionierter Berufseinsteiger mit ausgeprägtem Sales-Mindset bist du willkommen.

Wichtiger als Titel sind uns Drive, Abschlussstärke und Durchhaltevermögen. Du erkennst Chancen, gehst sie konsequent an und lässt dich von Rückschlägen nicht bremsen. Du kommunizierst souverän in Deutsch und Englisch, arbeitest strukturiert und selbständig und überzeugst mit einem professionellen Auftreten auf internationalem Parkett.

Zusätzlich bringst du eine technische Grundausbildung oder Weiterbildung mit sowie Kenntnisse in Elektrotechnik und Mechanik. Idealerweise hast du industrielle Erfahrung, denkst analytisch, handelst eigenverantwortlich und verfügst über eine hohe Affinität zu Maschinen, Anlagen und IT-Systemen.

Deine Zukunft

Dich erwartet eine verantwortungsvolle Rolle mit Gestaltungsspielraum, direkter Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und leistungsorientierter Vergütung. Kurze Entscheidungswege, ein motiviertes Team und internationale Marktperspektiven runden das Umfeld ab.

Interessiert?

Dieter beantwortet dir gerne Fragen unter **034 420 01 23**. Deine Bewerbung sendest du bitte an **bewerbung@propers.ch** unter Angabe der **Referenznummer 26-2181**.