



Die **Deltron AG** mit Sitz in **Kirchberg BE** ist ein etabliertes, familiär geführtes Industrieunternehmen mit nationalen und internationalen Kunden im Bereich Connectivity.

Zur Verstärkung unseres Verkaufs suchen wir eine führungsstarke Persönlichkeit, die unser Innendienstteam weiterentwickelt und den Verkauf strategisch wie operativ voranbringt.

Teamleiter Verkauf (m/w/d)

Ihre Rolle:

Sie führen und entwickeln das Innendienstteam und stellen sicher, dass Kundenanfragen, Offerten und Bestellungen effizient, professionell und kundenorientiert bearbeitet werden. Sie pflegen die Beziehung zu nationalen und internationalen Bestandskunden, unterstützen die ausländischen Agenten/Händler und bauen neue Kunden auf. Durch den engen Austausch mit Ihren Ansprechpartnern erkennen Sie Marktbedürfnisse und liefern wichtige Informationen für die Sortimentsgestaltung. Gemeinsam mit der Geschäftsleitung planen und steuern Sie die Verkaufs- und Absatzziele und sorgen für eine reibungslose interne Kommunikation mit allen relevanten Bereichen.

Ihr Profil:

Sie bringen mehrjährige Verkaufserfahrung und Führungskompetenz mit, denken unternehmerisch und kommunizieren sicher auf Deutsch und Englisch. Sie arbeiten gerne mit Menschen, entwickeln Teams weiter und bewegen sich souverän im Kontakt mit Kunden wie auch intern mit verschiedenen Schnittstellen. Erfahrung in einer technischen Branche – idealerweise im Bereich Connectivity – ist ein Plus. Ein familiäres Unternehmensumfeld mit kurzen Entscheidungswegen entspricht genau Ihrem Stil.

Ihre Zukunft:

Es erwartet Sie eine äusserst abwechslungsreiche und anspruchsvolle Herausforderung in einem dynamischen, modernen und unternehmerischen Umfeld.

Interessiert?

Wir freuen uns, gemeinsam mit Ihnen den Verkauf weiter auszubauen!

Dieter Blaser beantwortet Ihnen gerne detaillierte Fragen unter **034 420 01 23** und nimmt Ihre Bewerbung unter **bewerbung@propers.ch** mit Angabe der **Referenznummer 26-2178** entgegen.