



**Rohrer-Marti SA** fait partie des principaux importateurs dans les domaines des machines de construction et des chariots élévateurs. Outre l'organisation de distribution suisse, elle gère un service après-vente solide avec des techniciens mobiles, leurs deux propres ateliers et une organisation de pièces détachées bien structurée.

Pour la **succursale de Payerne** et la région commerciale de Suisse romande, nous recherchons **de suite ou à convenir** une personne dynamique et axée sur le service pour le poste de

## **Conseiller(e) technique en vente (FR / NE / JU / PARTIES DE VD)**

### **Vos missions :**

Dans votre région de vente, vous êtes la carte de visite de l'entreprise et assurez, grâce à votre grande disponibilité, l'acquisition réussie de nouveaux clients et le suivi professionnel de la clientèle existante. Grâce à votre forte présence dans votre zone de marché, vous identifiez les besoins potentiels lors de vos visites chez les clients grâce à votre écoute active et à votre talent de négociateur. Vous gérez le processus de vente qui en résulte (offre - organisation d'essais des machines et appareils évalués - négociation du prix - conclusion du contrat - livraison - mise en service) et garantisiez une orientation client élevée à toutes les étapes. Pour les questions administratives, vous êtes soutenu par une équipe de vente interne fiable.

### **Votre profil :**

Vous êtes une personnalité de vente dynamique, positive et motivée appliquant des méthodes flexibles, autonomes et disciplinées. Vous vivez dans la région de vente et disposez des talents de communication et de négociation requis. Vous avez déjà acquis de l'expérience en tant que commercial(e) et possédez idéalement des connaissances en allemand. Intérêt technique, connaissances informatiques et goût des chiffres complètent votre profil.

### **Notre offre :**

Pour pouvoir exécuter au mieux votre activité polyvalente et variée, vous êtes parfaitement familiarisé(e) avec l'entreprise et formé(e) régulièrement, en interne ainsi que par les fournisseurs en Suisse et à l'étranger. L'équipe de vente motivée vous soutient dans l'augmentation du chiffre d'affaires sur votre secteur de vente.

### **Intéressé(e) ?**

Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier complet avec photo, que vous enverrez par mail à **bewerbung@propers.ch**, en indiquant la **référence 25-2152**. La discrétion est notre priorité ; il va de soi que nous traiterons vos documents de manière confidentielle. Pour de plus amples renseignements, M. Dieter Blaser se tient à votre disposition au **034 420 01 23**.