



Die **Bruno Peter AG** mit Sitz im schweizerischen **Büren a.A.** ist ein erfolgreiches Familienunternehmen und mit seinen 35 Mitarbeitenden auf die Entwicklung und Herstellung von qualitativ hochstehenden Farb-, Additive-Masterbatches und Compounds (Farbkonzentrate und Veredelungsstoffe für Kunststoff) spezialisiert.

Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir eine dienstleistungs- und kundenorientierte Persönlichkeit als

Technischer Verkäufer Marktgebiet Deutschland (m/w)

Ihre Aufgaben:

Sie sind erste Ansprechperson für unsere Bestandskunden und begeistern mit kompetenter Beratung – technisch wie kaufmännisch. Mit Engagement, Verlässlichkeit und einem Gespür für nachhaltige Lösungen bauen Sie langfristige, partnerschaftliche Geschäftsbeziehungen auf und entwickeln diese kontinuierlich weiter. Zudem erschliessen Sie gezielt neue Marktpotenziale, gewinnen Neukunden und akquirieren Projekte im Bereich Kunststoffanwendungen. Von der fundierten Kalkulation über die marktgerechte Preisgestaltung bis zur Angebotserstellung behalten Sie stets den Überblick. Verhandlungen führen Sie souverän und stimmen technische Anforderungen in kundenspezifischen Projekten eng mit internen Schnittstellen ab – lösungsorientiert, effizient und auf Augenhöhe.

Was wir von Ihnen erwarten:

Sie sind eine vertriebsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Kunden- und Dienstleistungsorientierung. Dank Ihrer technischen Grundausbildung bewegen Sie sich sicher im direkten Kundenkontakt und bauen als kommunikationsstarke, überzeugende Persönlichkeit nachhaltige Beziehungen auf.

Technisch komplexe Themen erfassen Sie schnell und entwickeln daraus überzeugende Lösungen. Mit Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsstärke und Erfolgswillen führen Sie Gespräche sicher zum Abschluss.

Sie kommunizieren verhandlungssicher in Deutsch und bringen die nötige Flexibilität sowie Reisebereitschaft für die deutschlandweite Kundenbetreuung mit.

Ihre Zukunft:

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle, äusserst selbständige und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten und hilfsbereiten Team sowie ein modernes Arbeitsumfeld mit attraktiven Anstellungsbedingungen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto, welche Sie uns mit Vermerk der **Referenznummer 26-2185** per E-Mail an **bewerbung@propers.ch** zustellen. Diskretion ist für uns oberstes Gebot; deshalb behandeln wir auch Ihre Unterlagen unter Berücksichtigung dieses Anspruches. Für weitere Auskünfte steht Ihnen der zuständige Berater, Herr Dieter Blaser, unter der Nummer **+41 34 420 01 23** gerne zur Verfügung.